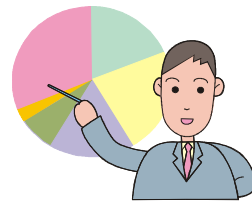


楽しく学ぶ！



ビジネス交渉力

～交渉力を高めて 自分もHappy 相手もHappy～



合同会社 夢をカナエル

代表社員 福島正人

<http://yume.main.jp>

セミナーの内容



1. オリエンテーション
2. 使える交渉テクニック
3. 知らないと怖い 交渉テクニック
4. 自他尊重のコミュニケーション
5. 交渉の事前準備
6. 交渉の実践(ミニ演習)
7. 今日のまとめ・振り返り